



CURRICULUM VITAE

GUGLIELMO BOLOGNINI

DATI PERSONALI

- Stato civile: coniugato con un figlio
- Nazionalità: italiana
- Data di nascita: 14 settembre 1963
- Luogo di nascita: Bologna
- Residenza: Bologna Via San Petronio Vecchio 33

ISTRUZIONE

- 1977 - 1982 Istituto Tecnico Industriale Aldini Valeriani Bologna
Diploma di Perito in Telecomunicazioni
- Votazione 52/60

ESPERIENZE DI LAVORO

1983 – 2012: *Telecom Italia S.p.A. sede Rimini*
Project Manager divisione business

2013 – 2015 vicepresidente cooperativa App&all Scarl

2016 -attuale procacciatore d'affari per CMS video srl

- Descrizione delle esperienze lavorative:
- 1983 gennaio -giugno, corso di formazione professionale come tecnico di trasmissioni presso il Centro Istruzione Professionale di Bologna della SIP
- 1983 - 1986 Attività come tecnico di trasmissioni dati presso l'ISTU(impianti speciali di terminazione utenza), conoscenza di protocolli Sincroni (SDLC / HDLC) e Asincroni (BSC), conoscenza comandi HAYES (AT) e uso di datascopes.
- 1986 - 1990 Attività come tecnico di trasmissioni presso la centrale SIP di Bologna Pallone, attività di esercizio e collaudo di apparati di trasmissione: multiplatori asincroni (rete PDH) da 2 a 140 Mb/s, SMUX -H /BC per reti CDN.
- 1990 - 1996 Attività come tecnico di trasmissioni presso il Centro Impianti Linea apparati , svolta attività di esercizio e collaudo di terminali di linea ottici e coassiali da 34 a 565 Mb/s in rete PDH, da 155 a 2500 Mb/s in rete SDH, ponti radio da 34 a 140 Mb/s, corsi di istruzione presso Alcatel / Siemens per

terminali ADM1 -ADM4.

- 1997 -1999: Attività come tecnico per la gestione del servizio Socrate di Telecom Italia (TV via cavo) presso la rete di accesso , servizio di gestione degli abbonati
- 2000 – 2002: Passaggio alla divisione commerciale Business come venditore nel ruolo di account manager per clienti big presso la filiale di Modena
- 2003 Attività come venditore nel ruolo di account manager nella divisione commerciale enterprise dell' Area di vendita di Bologna
- 2004 – 2005: Attività come venditore nel ruolo di account manager nella divisione commerciale enterprise dell' Area di vendita di Rimini
- 2006 – 2008: Attività di presales con ruolo di ICT consultant nella divisione commerciale enterprise dell' Area di vendita di Rimini
- 2009 – 2012: Passaggio alla divisione business come project manager con attività di coordinamento di agenzie esterne per attività di vendita (presentazione delle offerte al personale commerciale) attività in qualità di tutor per il caricamento dei contratti sulla piattaforma crm con formazione del personale delle agenzie, attività di verifica commerciale degli espletamenti dei contratti.
- Ultima qualifica: impiegato livello 5, contratto di settore Telecomunicazioni
- 2012 -2013: corso per sviluppo applicazioni multimediali presso Ecipar Rimini
- 2013 – 2015 vicepresidente e sales account manager presso la cooperativa App&all scarl
- 2016 – attuale: procacciatore d'affari per CMS video srl

INTERESSI

nautica da diporto, sci di fondo, viaggi.

LINGUE STRANIERE

Francese: corrente Inglese : scolastico

INFORMATICA

Conoscenze sistemi operativi windows, pacchetto office

ASPETTATIVE

Sono interessato a ricoprire un ruolo di account manager o di ICT consultant, disponibile a viaggiare e crescere professionalmente.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi della legge 675/96

Giorgio Polesini