

FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE



CV aggiornato 17 dicembre 2021

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	MASSIMILIANO BALESTRERO
Indirizzo	VIA RIVIERA 268, 21027 ISPRA (VA), ITALIA (RESIDENZA)
Telefono	+39 340 9705391
Fax	
E-mail	balestrero_m@libero.it , balestrero@magsas.it info@studiotres.net
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	23 FEBBRAIO 1966

ESPERIENZA LAVORATIVA

da 06/2004 a oggi

Tipo di aziende	Consulenza aziendale, Marketing e comunicazione, Consulente /
• Tipo impiego	Libero professionista / Imprenditore
• Principali mansioni e responsabilità	Aree di attività - Sviluppo e organizzazione della relazione commerciale - Marketing strategico e posizionamento aziendale - Marketing operativo - Sviluppo di strategie di marketing per la Clientela istituzionale - Coordinamento e gestione di attività di relazioni esterne - Corporate identity - Comunicazione istituzionale - Comunicazione integrata (social media, web, carta stampata) - Gestione di uffici stampa - Pianificazione integrata di comunicazione e fundraising - Fundraising (non profit) - ricerca fondi istituzionali e da privati - Corporate social responsibility - Redazione Bilancio sociale (for profit) e Bilancio di missione - Philantropy Advisory - Organizzazione e realizzazione di eventi - Progettazione (anche su bando) - Progettazione di corsi di formazione - Interventi formativi destinati ai vari livelli di responsabilità - Compiti di reclutamento e selezione di figure professionali legate al Cliente - Corporate Finance - Corporate Advisory

da 03/2007 – a oggi

Socio fondatore di STUDIOTRES – società che svolge attività di consulenza di marketing strategico e operativo; di comunicazione istituzionale corporate, business-to-business, business-to-consumer, economico-finanziaria, sociale; di organizzazione di eventi; gestione di uffici stampa; strategie di sviluppo e gestione dei social media.

dal 2017 – a oggi

Amministratore e di CONSULTMAG – società che ha acquisito una significativa esperienza nella consulenza strategica nei confronti di banche, istituzioni finanziarie e imprese. La società ha condotto operazioni di corporate finance e corporate advisory per l'ottimizzazione del valore delle imprese. La società ha inoltre maturato una vasta esperienza in tutti gli ambiti della comunicazione e del marketing.

da 06/2002 – a 06/2004

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

BANCA LEONARDO S.p.a.

Tipo di azienda o settore

Banca

• Tipo impiego

Dipendente

• Principali mansioni e responsabilità

- Responsabile commerciale per lo sviluppo e la gestione dei contatti con le Istituzioni finanziarie per quanto concerne tutta l'offerta dei prodotti e dei servizi del Gruppo Banca Leonardo (Banca Leonardo - Leonardo SGR)
- Responsabile marketing, sviluppo prodotti e comunicazione (da 08/2003 a 06/2004)
- Compiti di sviluppo della struttura di distribuzione e organizzazione della struttura commerciale
- Compiti di reclutamento e selezione di figure professionali legate all'attività di Private Banking e della Promozione Finanziaria

da 04/1996 a 06/2002

• Nome e indirizzo del datore di lavoro

NEXTRA Investment Management SGR S.p.A. (già Intesa Asset Management SGR S.p.A.)

• Tipo di azienda o settore

SGR

• Tipo impiego

Dipendente

• Principali mansioni e responsabilità

- Area Gestione Reti di Vendita (da 10/2001 a 06/2002)
- Responsabile per le Istituzioni finanziarie italiane ed estere che operano direttamente con la SGR
 - Area Manager di riferimento per l'Italia del Sud sulle reti di collocamento Captive e Non Captive con compiti di sviluppo commerciale e di formazione

Area Clienti Istituzionali (da 06/2000 a 10/2001)

- Responsabile Clientela istituzionale estera
- Responsabile "Client Service" per l'intera Area Clienti Istituzionali
- Front office commerciale su Clientela Istituzionale italiana e internazionale

Area Progetti Speciali e Attività Internazionali (da 01/1999 a 06/2000) (*)

- Compiti di sviluppo di nuovi prodotti e servizi con caratteristiche non standardizzabili – Fondi Immobiliari, Sicav di diritto italiano e lussemburghese
- Compiti di sviluppo strategico commerciale sui mercati esteri – costituzione e gestione di strutture estere finalizzate al collocamento di prodotti/servizi

(*) Incarico del Gruppo Intesa (da 02/2000 a 06/2000)

Compiti di coordinamento commerciale e organizzativo propedeutico al lancio di "FundsWorld", piattaforma di servizi d'investimento e consulenza on-line del Gruppo Banca Intesa.

Area Marketing (da 04/1996 a 01/1999)

- Compiti di studio e sviluppo prodotti
- Sviluppo modalità di comunicazione, report gestionali e commerciali
- Sviluppo procedure statistiche

da 05/1995 a 04/1996

- | | |
|---|---|
| • Nome e indirizzo del datore di Lavoro | Studio Commercialista "Maurizio Orsini" |
| • Tipo di azienda o settore | Studio Commercialista |
| • Tipo impiego | Praticante Dottore Commercialista |

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

a.a. 1993 – 1994

- | | |
|--|--|
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | Laurea in Economia e Commercio
Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano |
| • Qualifica conseguita | Dottore in Economia e Commercio |

a.s. 1984 – 1985

- | | |
|--|--|
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | Maturità Classica
Istituto Leone XIII di Milano |
|--|--|

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente ric nosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

- | | |
|---------------------------------|-------------------------------|
| • Capacità di lettura | INGLESE
eccellente |
| • Capacità di scrittura | buono |
| • Capacità di espressione orale | buono |
| • Capacità di lettura | SPAGNOLO
eccellente |
| • Capacità di scrittura | buono |
| • Capacità di espressione orale | buono |

Autorizzo al trattamento dei miei dati personali i ai sensi della legge 196/2003